



Möchten Sie aktiv zur Sicherheit der Welt beitragen? Bei uns wird dies Wirklichkeit! Unsere ferngesteuerten Hightech-Roboter übernehmen gefährliche Aufgaben wie die Entschärfung von Sprengsätzen. Mit wachsenden Anforderungen suchen wir Talente, erfahrene Profis und Machertypen für unser Team. Die Telerob Gesellschaft für Fernhantierungstechnik mbH ist ein mittelständisches Unternehmen in der schwäbischen Metropolregion und seit 2021 Teil von AV. Wenn Sie die Welt sicherer machen wollen, sollten wir uns kennenlernen. Machen Sie mit uns einen Unterschied!

Business Development Sales Manager (m/w/d)

 Full-time employee

IHRE AUFGABEN

- Internationaler Vertrieb anspruchsvoller, erklärungsbedürftiger technischer Produkte und Systemlösungen im Defence-Bereich
- Gewinnung neuer Kunden durch aktive Akquise sowie nachhaltiger Aufbau internationaler Geschäftsbeziehungen
- Pflege und Betreuung bestehender Kunden und Geschäftspartner
- Erschließung neuer Geschäftsfelder sowie

IHRE FÄHIGKEITEN

- Militärischer Werdegang oder fundierte Kenntnisse des militärischen Umfelds sind von Vorteil
- Mehrjährige Erfahrung im internationalen Vertrieb erklärungsbedürftiger technischer Produkte, idealerweise im Defence- oder Sicherheitsbereich
- Erfahrung im Vertrieb an öffentliche Auftraggeber ist wünschenswert

Entwicklung nachhaltiger und umsatzsteigernder Vertriebsstrategien

- Unterstützung, Anleitung und Steuerung von Vertriebs- und Geschäftspartnern im In- und Ausland
- Regelmäßige Berichterstattung über den Projekt-, Vertriebs- und Akquisitionstatus an die Bereichsleitung und Geschäftsführung
- Enge und vertrauensvolle Zusammenarbeit mit den Kolleginnen und Kollegen im Innendienst
- Erfassung und Auswertung spezifischer Kundenanforderungen zur kontinuierlichen Weiterentwicklung unserer Produkte und Systemlösungen
- Repräsentation des Unternehmens bei Kunden, Partnern, Messen und internationalen Veranstaltungen

- Große internationale Reisebereitschaft
- Unternehmerisches Denken und Handeln sowie eine selbstständige und strukturierte Arbeitsweise
- Ausgeprägtes Verhandlungsgeschick sowie ein sicheres und verbindliches Auftreten
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift und Kenntnisse mindestens einer weiteren Fremdsprache, idealerweise Spanisch oder Arabisch



IHRE ANSPRECHPARTNERIN
Selina Zeh

Telerob Gesellschaft für
Fernhantierungstechnik mbH
Vogelsangstraße 8
73760 Ostfildern

WIRF EINEN BLICK HINTER DIE KULISSEN

